

# Einfacher Zugang zur neuen digitalen Banking-Welt

Digitale Vermögenswerte wie zum Beispiel Kryptowährungen und Security Tokens etablieren sich zunehmend. Daraus ergeben sich für Banken neue Herausforderungen. Mark Dambacher, CEO InCore Bank AG, beantwortet die wichtigsten Fragen dazu und zeigt Lösungen auf.



Mark Dambacher

## Mark Dambacher, was hat InCore Bank mit Blockchain und digitalen Vermögenswerten zu tun?

InCore Bank ist die erste Schweizer Business-to-Business-Bank, welche Finanzdienstleistern und Institutionellen weltweit einen einfachen und sicheren Zugang zu dieser neuen digitalen Anlageklasse ermöglicht, welche auf der Blockchain-Technologie basiert. Jede Bank, jedes Family Office kann nun durch uns mit überschaubarem Aufwand ihr Angebot erweitern, um der steigenden Nachfrage nach digitalen Vermögenswerten zu entsprechen.

Aktuell arbeiten wir mit Hochdruck daran, unser Angebot mit der Tokenisierung von Assets weiter auszubauen. Damit werden bisher nicht-bankfähige Vermögenswerte wie beispielsweise Kunstwerke oder Immobilien bankfähig und somit handelbar gemacht. So erschliessen wir diese einst unzugänglichen Assets über unsere Kundenbanken einem grösseren Kreis von Investoren.

Die Anwendung der Blockchain-Technologie ist nicht nur in den erwähnten Bereichen vielversprechend. Wir sehen auch sehr viel Potenzial in den operativen Bankprozessen. Hier treiben wir Innovationen zusammen mit unseren Technologiepartnern voran.

## Digitale Vermögenswerte werden immer beliebter. Welche Herausforderungen ergeben sich daraus für Finanzdienstleister?

Möchte eine Bank interessierten Kunden die neue Anlageform anbieten, dann ist sie mit erheblichen Herausforderungen konfrontiert:

- Die Mitarbeitenden an der Front müssen über Knowhow im Kryptobereich verfügen, um ihre Kunden weiterhin optimal zu betreuen respektive um neue Kunden zu gewinnen.
- Die Bank muss über adäquate und sichere technische Infrastruktur und ausreichend geschultes Personal verfügen.
- An den Core-Banking-Systemen müssen kostspielige Erweiterungen vorgenommen werden, um die Verarbeitung von Kryptotransaktionen zu ermöglichen.
- Regulatorische Vorschriften, insbesondere bei den Eigenmittelanforderungen und der Geldwäscherei, müssen berücksichtigt werden.

Gerade für kleine und mittelgrosse Finanzdienstleister sind das enorme Bürden. InCore Bank kann ihnen diese abnehmen, denn sie können den Handel, die Verwahrung und den Transfer von digitalen Vermögenswerten als Dienstleistung bei uns beziehen – und das alles unter Wahrung der gewohnten Sicherheitsstandards. So ermöglichen wir Finanzdienstleistern einen einfachen und risikofreien Einstieg in die Kryptowelt.

## Wie sieht dieser Service im Detail aus?

InCore Bank regelt die gesamte Abwicklung der Transaktionen inklusive Anti-Money-Laundering-Prüfung. Auch das Settlement und Clearing gegenüber dem Markt übernehmen wir. Die Bestände können wir für unsere Business-Kunden konsequent auf Kundenebene segregieren, damit sie kein zusätzliches regulatorisch vorgeschriebenes Eigenkapital benötigen.

Da die Prozesse in unser bewährtes Core-Banking-System eingebaut sind, können unsere Kundenbanken die gesamte Palette an Dienstleistungen für traditionelle und digitale Assets aus einer Hand anbieten, ohne sich Gedanken über die Abwicklung, Sicherheit und Eigenmittelanforderungen machen zu müssen.

Ihre Endkunden können auch ihre Kryptoportfolios ganz bequem via

Online-Banking managen – so simpel und einfach wie bei traditionellen Vermögen.

Nicht zuletzt unterstützen wir unsere Kunden auch mit massgeschneiderten Kryptoschulungen sowie dem Zugang zu unserem Netzwerk von Partnern im Kryptobereich.

Mit diesen Digital Asset Banking Services baut InCore Bank Brücken, welche für alle einen Mehrwert bieten – für die Finanzdienstleister, die Handelsplattformen und die Endkunden.

## Über Mark Dambacher

Seit 2015 ist er CEO von InCore Bank. Zuvor war er stellvertretender CEO und verantwortlich für Risk und Compliance sowie Kundenbetreuung und Finanzen. Gestartet hat der Bankkaufmann und studierte Wirtschaftsingenieur seine Karriere bei den Beratungsunternehmen KPMG und PwC.

Dank innovativen Transaction Banking und Outsourcing Services ermöglicht er es Finanzdienstleistern, sich auf ihr Kerngeschäft an der Kundenfront zu fokussieren.

[mark.dambacher@incorebank.ch](mailto:mark.dambacher@incorebank.ch)



# Incore

We provide services that make life easier for financial institutions and fintech companies.

[www.incorebank.ch](http://www.incorebank.ch)